

**Tres rotaciones.
Doce expertos.
Doce temas clave.**
Elige bien con quién quieres conversar.

**Expert
Meetings**
BY ENDEAVOR

Medellín, 16 Abril

Plaza Mayor, 1:00 P.M. - 4:00 P.M.

1:10 – 1:55 p.m. | **Bloque 1**

2:05 – 2:50 p.m. | **Bloque 2**

3:00 – 3:45 p.m. | **Bloque 3**



Mesa 1 | Estrategia y Posicionamiento

El mapa hacia el “sí”: estrategia para vender y posicionar

Darío Solórzano

CEO & Founder Winter Kapital

Tres décadas tomando decisiones estratégicas en tecnología. Pocas personas entienden mejor la diferencia entre tener un plan y saber ejecutarlo.



Mesa 2 | Cultura Y Liderazgo

Strategy OS: el sistema operativo de la estrategia

Juan E. Hincapié

CEO ERCO Energy

Opera en Colombia y Estados Unidos. Entiende mejor que nadie cómo la cultura sostiene el crecimiento cuando todo se acelera.



Mesa 3 | Levantamiento Capital Seed

Del pitch al Term Sheet

Pamela Ritcher

CEO & Founder B2CHAT

Negoció rondas, cerró inversión y hoy está en la junta de B2CHAT. Conoce el fundraising desde los dos lados de la mesa.



Mesa 4 | Finanzas y Estrategia

La nueva arquitectura financiera

Eduardo Sánchez

Gerente de Finanzas Corporativas Grupo Argos

Ha tomado decisiones de estructura de capital en tres grandes compañías. Sabe exactamente dónde está el dinero y cómo estructurarlo.



Mesa 5 | Aprendizajes de Founder

De founder a founder

Santiago Uribe

CEO & Founder Azimut Energía

Más de 15 años construyendo en sectores exigentes. Ha cometido todos los errores. Sabe exactamente en qué momento las decisiones tempranas cuestan después.



Mesa 6 | Expansión Global

Go Global

Marcela Cárdenas

Mentora Endeavor Impakta

Escaló equipos en cinco países. Sabe de primera mano qué implica expandirse a nuevos mercados.



Mesa 7 | Crecimiento Profit

Crece con clientes, no con rondas

Sergio Marín

CEO & Founder Netux

Tres empresas construidas. Ninguna dependió de una ronda para sostenerse.



Mesa 8 | Operaciones

El fin de la improvisación

Esteban Arcila

CEO Coral

Ha operado en construcción, servicios y SaaS. Sabe qué operaciones aguantan el crecimiento y cuáles lo frenan.



Mesa 9 | Legal Startups

Arquitectura legal para Startups globales

José Porras

Socio Suma Legal

Del ecosistema de innovación a invertir en startups desde Suma Legal. Sabe en qué momento la falta de estructura empieza a costar.



Mesa 10 | Experiencia de Cliente

Experiencia de cliente como estrategia

María Antonia Parra

Chief Experience Officer Lado B

Lideró CX en Tuya y SURA convirtiendo la experiencia de cliente en una palanca financiera real.



Mesa 11 | Hipercrecimiento

Crecer con clientes, no con rondas

Jorge Soto

CEO & Founder Allegra

Fundó Allegra en Medellín en 2012. Hoy opera en 10+ países en SaaS. Conoce de verdad cómo escalar una compañía desde LatAm sin perder lo que la hace diferente.



Mesa 12 | Operaciones y Escalabilidad

La máquina de escala

Alejandro Toro

Gerente Desarrollo Organizacional, Grupo Corona

27 años transformando operaciones en Corona. Sabe cómo construir operaciones que soporten el hipercrecimiento.